

NBCI ナノビズクラブ講演会 開催のご案内

事業拡大に挑む起業家と支援者のネットワーキングの場

第4回ナノビズクラブでは、ベンチャー企業を立上げ、上場も果たした勝ち組社長のお二人に貴重な成功体験談をお話していただきます。特に、“起業と事業拡大でどんなご苦労をされ、どのように乗り越えて来られたか”をご講演いただきます。“事業拡大に挑む起業家”の方々には突破口となるご講演です。皆様の積極的なご参加をお待ちいたします。ナノテク関連で起業された方、予定の方、企業内で新商品を立ち上げた方、予定の方および起業の支援にご興味のある方々へもご配信をお願い致します。

— 記 —

開催日時 : 2009年4月8日(水) 15時00分～18時00分

場 所 : ハロー貸会議室新宿 D 会議室

<http://www.hello-mr.net/shinjuku-city/shinjuku01/index.html>

東京都新宿区西新宿1丁目5-11 新宿三葉ビル6F

JR 新宿駅 西口出口より徒歩1分(小田急ハルクの北隣)

内 容 :

15時00分～ 開会挨拶(佐野ビジネス委員会委員長)

15時05分～16時00分 (質疑応答を含む)

講演1 「 薄膜“技術屋”からハイテクベンチャー企業”経営者”への転身! 」

サムコ株式会社

代表取締役社長 辻 理 様

会社概要 : 1979年(株)サムコインターナショナル研究所設立、2001年5月日本店頭市場(現JASDAQ)に株式上場。化合物半導体を中心としたオプトエレクトロニクス分野や高周波デバイス分野、電子部品分野を中心に、生産用途向け装置の販売。CVD装置、エッチング装置、洗浄装置、および環境・バイオ・医療分野に拡大。

ご講演概要: 京都市内の賃貸ガレージから出発し、この不況下でも高い利益率を維持する国際的ベンチャー企業の歩みから、その折々に考えたこと、実行したことの経験談をご講演頂きます。ベンチャーが育ちにくい日本の土壌をどのように克服していったのか、創業時にベンチャーが必要とする信用・ビジネス実績をどのようにして獲得したか、を始めとして、市場に乏しい京都という土地柄から生み出された精神はどのように役に立ったのかについてもお話頂けます。同社の独自技術力を活かし、同社が勝負できるニッチ市場で起業し、大企業との差別化を図り、事業を拡大してきた企業戦略とともに、同社が持たなかった”経営力”をどのようにして取得してきたか、の経験談も大いに参考になると思います。同社が伸び悩んだとき、マーケットの転換をどのように考えて実行したか、その中で心掛けたことや、持ち直して順調なときに感じた空虚さ、社会における会社のミッション、意欲、将来の夢をやることによって再拡大への道が開けて行った経験は大変参考になるものと思います。

是非、ご期待ください。

16 時 00 分 ~ 17 時 00 分 (質疑応答を含む)

講演 2 ' レーザーテックの成長戦略と製品開発について

~ マーケティング強化と最速の開発力が信条 ! ~ '

レーザーテック株式会社

代表取締役社長 渡壁 弥一郎 様

会社概要 : 1960 年(有)東京 ITV 研究所設立、1975 年フォトマスク・ピンホール検査装置を開発、1986 年走査型カラーレーザー顕微鏡を開発(世界初)・販売、1990 年日本証券協会に株式登録、店頭上場。欠陥検査装置をベースに、半導体関連装置、FPD 関連装置、レーザー顕微鏡関連製品に事業を拡大。

ご講演概要: 同社は創業以来、“毎年一つの新製品を開発しよう、それも世界ではじめてのものを”の精神を貫き、半導体・液晶関連の検査装置で独創的な製品を開発しつづけ、「発明大賞」「神奈川工業技術開発大賞」「ADY 賞」など数々の賞を受賞してきました。その技術力・製品力は、世界の名だたる半導体、液晶パネルメーカーから高い信頼を得て、日本の技術力の高さを世界に知らしめる“小さな巨人”として評価されています。渡壁弥一郎氏は、2003 年社長に就任され、創業以来の開発精神を貫くと同時に、“安定路線から成長路線へ”と大きく舵を切り換え、“マーケティング強化と最速の開発力を信条”に、さらなる事業拡大につとめてこられました。その結果、2007 年には、Forbs Asia より、優良企業 200 社の 1 社として、「Best Under A Billion 賞」を受賞しています。ご講演では、創業以来、独創的な装置を継続的に生み出し続け、成長をとげてきた同社の成長戦略と製品開発についてお話いただきます。同社が実践してきた“企業成長戦略とタイムリーな製品開発戦略”は、ベンチャ企業が、独創的な製品を継続的に生み出し、成長し続けるための貴重な指針となると思います。是非、ご期待ください。

17 時 00 分 ~ 18 時 00 分

懇親会 (名刺交換、ネットワーク作り、交流、等にご活用下さい)

場 所 : ハロー貸会議室新宿 D (同じ場所)

参 加 費 (交流懇親会費含む) : 会 員 1000 円、 非会員 3000 円

定 員 : 70 名 (定員になり次第、締め切らせていただきます。)

申込方法:メールにて

会社・団体名、

氏名、

電話、

E-Mail アドレス、

NBCI 会員/非会員 情報、

を記載し、 NBCI08-BIZMATCH@nbcj.jp 宛 申込み願います。

以上